

'Heerlijk dat ik nu mijn team kan inspireren en motiveren. En het werkt: ze verkopen beter'

Retail Professional

Training, drie dagen

Is uw verkoopteam wel evenwichtig samengesteld? Hoe komt u daar eigenlijk achter? Hoe effectief is uw team en welke rol speelt u daarin? Hoe verhoogt u de effectiviteit van uw team op een inspirerende manier? Kunt u uw wensen en plannen aan hen overbrengen? En is uw bedrijfs-/winkelconcept voldoende terug te vinden in de winkelinrichting? Hoe vertaalt u dat concept naar de inrichting? Hoe is uw concurrentiepositie, uw klantenprofiel en hun winkelgedrag?

Herkenbaar, al deze vragen die u zichzelf stelt nu u de omzet wilt verhogen? In de training 'Retail Professional' wordt uitgebreid op al deze vragen ingegaan. De opleiding is toegespitst op de bakkerijbranche. Alles wat u leert is dus direct toepasbaar binnen uw bedrijf. Maar deze training houdt u als deelnemer ook een spiegel voor. Er wordt gekeken naar verbeterpunten voor uw bedrijf, maar ook voor uzelf. Deze training bestaat uit drie hele dagen. Onze enthousiaste en inspirerende trainer Kasper Klaarenbeek brengt u alle belangrijke kennis bij over leerstijlen, winkelpresentaties, detailhandelsmarketing, teamrollen en teameffectiviteit, motiveren en inspireren, presenteren en geven en ontvangen van feedback. Naast het bespreken van de theorie, wordt actief geoefend met belangrijke situaties via rollenspellen en gesprekken binnen de groep deelnemers. Na afloop van elke trainingsdag krijgt u een huiswerkopdracht mee. Deze wordt gebruikt als input voor de volgende trainingsdag.

Na afloop van deze training...

- ... bent u zich bewust van het feit dat mensen verschillende leerstijlen hebben.
- ... kent u het belang van mensen met verschillende leerstijlen in een team.
- ... hebt u kennis van store design, een vlekkenplan, de winkellay-out en de inrichting per afdeling.
- ... kunt u vaststellen waarin uw winkel zich onderscheidt.
- ... kunt u marketingprincipes toepassen.
- ... hebt u kennis van teamrollen.
- ... kunt u de teameffectiviteit meten.
- ... kunt u met teams werken.
- ... kunt u teamleden motiveren en inspireren.

... kunt u een presentatie houden, met behulp van hulpmiddelen.
... kunt u feedback geven en feedback ontvangen.
... weet u hoe u de verkoop bevordert.

Doelgroep

Ondernemers en leidinggevenden in de winkel of vergelijkbaar verkooppunt.

Uw investering

De bruto prijs voor de training is € 995,-. Voldoet u aan de subsidievoorwaarden?
Dan ontvangst u een aantrekkelijke subsidie. Uw netto prijs is dan € 348,25.

De genoemde bedragen gelden voor het jaar 2010 en zijn exclusief BTW. Kijk voor de subsidievoorwaarden en de Algemene Voorwaarden Trainingen NBC op www.nbc.nl.

Duur & Locatie

3 dagen van 9.30 tot 16.30 uur.
Locatie: nog niet bekend.

Schrijf u nu in!

Ga naar www.nbc.nl of bel met NBC training, telefoon 0317 47 12 85. Wilt u meer weten over de training? Wij beantwoorden met plezier al uw vragen.



Europees Sociaal Fonds



ESF
investeert in jouw toekomst